

Bid officer H/F

Description

Company

L'ENTREPRISE :

Depuis plus de 50 ans, le Groupe ERBC s'est établi comme un partenaire international clé en tant qu'Organisation de Recherche sous Contrat (CRO) pour les entreprises pharmaceutiques, biotechnologiques et chimiques spécialisées dans l'évaluation de la sécurité des médicaments innovants (pharmacologie et toxicologie) et des composés chimiques. Issu d'une fusion stratégique entre deux CRO situés à Pomezia (ERBC POMEZIA, près de Rome) et à Baugy (ERBC BAUGY, près de Bourges) en 2019, ERBC a depuis élargi ses horizons grâce à plusieurs initiatives de croissance organiques et à de multiples fusions et acquisitions.

Composé d'ERBC (évaluation non-clinique), ERBC DOMMARTIN (imagerie médicale préclinique en oncologie, infectiologie, ostéo-articulaire), ERBC LYON (évaluation préclinique et clinique en oncologie) ERBC BLOIS (histopathologie et pathologie) et ERBC TOULOUSE (hébergement et reproduction), le Groupe développe une gamme de services uniques depuis les étapes préliminaires en « Discovery », réglementaires jusqu'à l'entrée en phase clinique pour assurer les meilleures chances de succès aux projets de R&D de nos clients.

Au service de la santé des patients, le Groupe ERBC allie un savoir-faire scientifique et technique exceptionnels avec la présence d'équipements (bio)analytiques de haute technologie et des installations de pointe qui sont les piliers essentiels d'une croissance robuste et continue.

Pour accompagner la croissance de notre Groupe, nous sommes à la recherche de nouveaux talents, qui par leur expertise viendront apporter une valeur-ajoutée unique.

Chez ERBC GROUP, nous croyons fermement que la diversité et l'inclusion sont des éléments essentiels à notre réussite collective. Nous valorisons les différences et mettons en avant la singularité de chacun de nos collaborateurs, quelle soit liée à leur parcours, leurs expériences ou leurs perspectives. Cet engagement se traduit par la création d'un environnement de travail où chacun se sent respecté, soutenu et en mesure de donner le meilleur de lui-même.

Fidèles à ces principes, nous accordons une attention particulière à l'intégration des collaborateurs ayant des besoins spécifiques, en mettant en place des conditions favorables pour leur épanouissement et leur contribution à nos ambitions.

Position

ERBC est à la recherche d'un(e) **Bid officer H/F** pour rejoindre l'équipe du Bid office.

QUI VOUS ETES:

Vous rejoignez un groupe international de recherche préclinique en forte croissance, au sein d'une équipe dynamique et engagée.

En tant que Bid Officer (H/F), vous jouerez un rôle clé dans la préparation des propositions commerciales et la coordination scientifique des offres adressées à nos clients internationaux.

Votre mission : transformer les besoins scientifiques des clients en propositions claires, compétitives et cohérentes, en lien étroit avec les équipes commerciales, scientifiques et opérationnelles.

Vous serez au cœur du développement des activités, contribuant directement à la croissance du groupe et à la satisfaction de nos partenaires.

Ce poste combine rigueur scientifique, sens commercial et esprit collaboratif.

LOCALISATION DU POSTE : 100% télétravail depuis la France.

VOS MISSIONS:

1. Préparation et coordination des offres commerciales

- Analyser les demandes clients et comprendre leurs besoins scientifiques et techniques.
- Préparer les propositions commerciales (devis, plans d'étude, délais, aspects légaux et financiers).
- Définir les prix en coordination avec le Head of Bid Office et le Directeur Commercial.
- Garantir la cohérence des offres avec la politique commerciale globale.
- Assurer la qualité et la conformité des propositions avant envoi au client.

2. Collaboration interdisciplinaire et gestion de projet

- Coordonner les contributions des équipes scientifiques, commerciales, qualité et opérations.
- Consolider les informations nécessaires auprès de plusieurs sites et partenaires externes.
- Planifier la disponibilité des ressources et s'assurer du réalisme des plannings proposés.

- Participer Ã des réunions ou téléconférences avec les clients pour clarifier les aspects scientifiques et contractuels.
- Soutenir les équipes Business Development, Qualité et Opérations lors de visites clients ou sponsors.

3. Amélioration continue et développement du processus commercial

- Contribuer Ã lâ  am  lioration continue des outils, processus et documents du Bid Office.
- Participer Ã la mise Ã jour du module Service Client dans lâ  ERP.
- Réaliser des analyses de marché ponctuelles pour affiner la stratégie tarifaire.
- Participer au suivi des actions correctives et préventives et Ã lâ  optimisation des pratiques internes.

Profile

VOTRE PROFIL:

Formation/expérience

- PhD en biologie, pharmacologie ou discipline connexe.
- Une expérience d  au moins plusieurs années dans une fonction similaire (Bid Officer, Study Director, Project Manager  !), idéalement en CRO préclinique.
- Bonne compréhension des environnements r  glement  s (GLP, modèles in vitro / in vivo).
- Compétences solides en pricing et élaboration de devis.
- Expérience confirmée dans la gestion de projets transverses et la coordination d    quipes pluridisciplinaires.
- La connaissance d  un ERP et d  outils de gestion commerciale est un plus.
- Une formation complémentaire en management ou gestion de projet serait appréciée.

Langues

- Anglais : niveau courant    bilingue,    lâ    crit comme    lâ  oral.
Utilisation quotidienne dans un contexte international (clients, partenaires, équipes multi-sites).
- Français : niveau courant exigé, notamment pour la rédaction et la coordination interne.

Soft Skills

- Rigueur et sens du détail
- Esprit analytique et capacité    synthétiser des informations complexes
- Orientation client et sens du service
- Excellente communication interpersonnelle
- Esprit d    quipe et capacité    fédérer
- Autonomie et fiabilité

- Curiosité scientifique et ouverture d  esprit
- Sens de la priorisation et gestion du temps

Avantages

- Contrat : Nous proposons un contrat en CDI au sein de la convention collective nationale de lâ  industrie pharmaceutique.
- Formation : Les personnes sont notre plus grand atout, et nous consacrons du temps et des ressources pour faciliter votre développement grâce    la formation, au coaching et    votre développement.
- Flexibilité : Nous offrons flexibilité et soutien pour vous aider    atteindre vos objectifs personnels.

[Candidater](#)